

Wir sind ein stetig wachsender, im Markt hervorragend etablierter, mittelständischer Möbelgroßhändler. Als inhabergeführtes Unternehmen entwickeln und importieren wir gemeinsam mit langjährigen Lieferanten Bürodrehstühle, Gaming-Möbel, Fernsehsessel, Essgruppen sowie andere Kleinmöbel. Unser Kundenkreis aus Deutschland und dem europäischen Ausland umfasst den (filialisierten) Möbeleinzelhandel, sowie Online- und Versandhändler.



Als verkaufstarke Persönlichkeit sehen Sie Ihre Zukunft im Vertrieb? Werden Sie Teil unseres motivierten Teams und gestalten die positive Unternehmensentwicklung mit!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Vollzeit (40 Stunden/Woche) einen

Außendienstmitarbeiter Vertrieb / Key Account (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Nach einer umfassenden Einarbeitung übernehmen Sie die eigenverantwortliche und proaktive Betreuung, die Beratung und den Potentialausbau von Bestandskunden im bundesweiten Möbeleinzelhandel.
- Zudem gehen Sie aktiv auf Neukundengewinnung im Möbeleinzelhandel und bauen langanhaltende Kundenbeziehungen systematisch auf und aus.
- Mit unserem Ausstellungssprinter (3,5 t) bereisen Sie regelmäßig unsere Kunden in ganz Deutschland und präsentieren und beraten vor Ort.
- Sie nehmen an regionalen und überregionalen (Verkaufs-) Messen teil und unterstützen bei der Organisation und Umsetzung.
- Durch kontinuierliche Beobachtung der Markt- sowie Wettbewerbssituation unterstützen Sie die Kollegen im Produktmanagement und bauen auf eine enge Zusammenarbeit.
- Sie haben die Umsatzverantwortlichkeit für den Vertriebsbereich.

Ihr Profil:

- Nach einer kaufmännischen oder technischen Berufsausbildung konnten Sie bereits einige Jahre erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb / Außendienst oder vertriebsnahen Bereichen sammeln, idealerweise in der Möbelbranche.
- Als leidenschaftlicher Verkäufer mit freundlichem und seriösem Auftreten überzeugen Sie durch die zu einem Mittelstandsunternehmen gehörende Authentizität.
- Sie sind stark in der abschlussorientierten Verhandlungsführung und zeichnen sich als verlässlicher sowie serviceorientierter und kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden aus.
- Eine selbstständige Denk- und Arbeitsweise sowie die eigenverantwortliche Organisation Ihrer Kundenbesuche bei engagiertem Einsatz zeichnen Sie aus.
- Im Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel, sind Sie geübt und verfügen idealerweise über Kenntnisse in Microsoft Business Central.
- Sie haben eine uneingeschränkte Reisebereitschaft, da Sie deutschlandweit, ggf. auch mehrtägig, unterwegs sind.

Unser Angebot:

- Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Unternehmen mit einem freundlichen, respektvollen und wertschätzenden Miteinander.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege ermöglichen die Mitgestaltung von Prozessen und Umsetzungsstärke von Ideen und Vorschlägen.
- Neben einer motivierenden, fairen Vergütung und modernen, klimatisierten Arbeitsplätzen bieten wir unseren Mitarbeitern weitere Zusatzleistungen, wie z.B.:
 - Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge über die gesetzlichen Vorgaben hinaus
 - Firmenfitness-Mitgliedschaft (Hansefit)
 - Dienstfahrrad-Leasing
 - 30 Tage Urlaub und Heiligabend und Silvester sind arbeitsfrei
 - Wasser und Kaffee für das leibliche Wohl
- Eine umfassende Einarbeitung und Weiterbildungsangebote sind für uns selbstverständlich.
- Der Arbeitsort in Kayhauserfeld liegt direkt zwischen dem Kurort Bad Zwischenahn und der Universitätsstadt Oldenburg. Die Nähe zur Autobahn A28 und Parkmöglichkeiten direkt vor der Tür sowie eine sehr gute Busanbindung garantieren eine prima Erreichbarkeit.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung.

DUO Collection
Import Vertriebsgesellschaft mbH
Frau Anna Groeger
Käthe-Kruse-Straße 5
26160 Bad Zwischenahn
04403 – 81046-21
bewerbung@duo-collection.com
www.duo-collection.com