

Wir sind ein stetig wachsender, im Markt hervorragend etablierter, mittelständischer Möbelgroßhändler. Als inhabergeführtes Unternehmen entwickeln und importieren wir gemeinsam mit langjährigen Lieferanten Bürodrehstühle, Gaming-Möbel, Fernsehsessel, Essgruppen sowie andere Kleinmöbel. Unser Kundenkreis aus Deutschland und dem europäischen Ausland umfasst den (filialisierten) Möbeleinzelhandel, sowie Online- und Versandhändler.



Wenn Sie in einem motivierten Team unsere positive Unternehmensentwicklung mitgestalten wollen, bewerben Sie sich bei uns. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt unbefristet in Vollzeit (40h/Woche) eine/n

Business Development Manager (m/w/d)

In dieser Position erschließen Sie entsprechend der, gemeinsam mit der Geschäftsführung definierten, strategischen Wachstumsfelder neue Sortiments- und Produktgruppen. Hierzu analysieren Sie sowohl intern die Produktlebenszyklen bestehender Sortimente als auch die Markt- und Wettbewerbssituation. Durch Messebesuche im In- und Ausland suchen und finden Sie Lieferanten für neue Sortimente und Produkte. Sie begleiten die Entwicklung und das Design neuer Produkte / Produktlinien von der Ideenfindung bis zur Serienreife in enger Kooperation mit dem Lieferanten sowie unserem Produktmanagement, Qualitätsmanagement und Vertrieb. In strategischer Schnittstellenfunktion arbeiten Sie an der Einführung neuer Sortimente und Artikel, die unsere Kunden nachhaltig begeistern und der Konkurrenz immer mindestens einen Schritt voraus sind.

Ihre Aufgaben:

- Erstellung von Sortiments-/ Produktkonzepten und -spezifikationen unter Beachtung von Kundenbedürfnissen, Designaspekten und Kosten in enger Zusammenarbeit mit Vertrieb, Produkt- und Qualitätsmanagement
- Weiterentwicklung des Produktportfolios in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Lieferanten-Sourcing und Unterstützung des Geschäftsführers bei Einkaufsverhandlungen
- Verantwortung von Neuprodukteinführungen (neue Sortimente) in engem Austausch mit unserem chinesischen Agenten bzw. Lieferanten und internen Fachabteilungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung durch Messebesuche, Store-Checks und Internetrecherche zum frühzeitigen Aufdecken von Trends und Ideen
- Aufbau und regelmäßige Durchführung eines Produktcontrollings sowie Ableitung als auch Realisierung entsprechender Maßnahmen, die zum langfristigen Erfolg des Sortiments beitragen
- Zudem übernehmen Sie perspektivisch Personalverantwortung

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie haben mehrjährige Erfahrung im Bereich Business Development / Einkauf / Produktmanagement in einem internationalen Umfeld, bevorzugt im Groß- und Außenhandel, gesammelt.
- Fundierte Einkaufserfahrung im Bereich Importware und / oder Möbel sowie Erfahrungen im Umgang mit Lieferanten.
- Zu Ihren Schlüsselkompetenzen zählt ein besonderes Maß an Kreativität und viel Eigeninitiative bei der Produktentwicklung als auch technisches Verständnis für „Machbarkeit“ bzw. Entwicklung / Fertigung von Produkten in Zusammenarbeit mit den Lieferanten vor Ort.
- Sie zeichnet eine selbstständige, strukturierte, lösungs- und teamorientierte Denk- und Arbeitsweise aus und Sie denken immer mit und voraus.

- Ihr Auftreten gegenüber Lieferanten ist durchsetzungs- und verhandlungsstark, gepaart mit einem hohen Kostenverständnis. Sie haben den Willen, Ihr Wissen hands-on zu erweitern.
- Eine ausgeprägte Bereitschaft zu regelmäßigen weltweiten Reisen, auch mehrwöchig und über Wochenenden, hohe interkulturelle Fähigkeiten, ist für Sie keine Schwierigkeit.
- Sie verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie sind mit dem Umgang von ERP-Systemen, idealerweise Business Central / ehemals Navision, vertraut sowie sicher im Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel.

Unser Angebot:

- Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Unternehmen mit einem freundlichen, respektvollen und wertschätzenden Miteinander.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege ermöglichen die Mitgestaltung von Prozessen und Umsetzungsstärke von Ideen und Vorschlägen.
- Neben einer motivierenden, fairen Vergütung und modernen, klimatisierten Arbeitsplätzen bieten wir unseren Mitarbeitern weitere Zusatzleistungen, wie z.B.:
 - Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge über die gesetzlichen Vorgaben hinaus
 - Steuerfreier Fahrtkostenzuschuss
 - Firmenfitness-Mitgliedschaft (Hansefit)
 - Dienstfahrrad-Leasing
 - 30 Tage Urlaub und Heiligabend und Silvester sind arbeitsfrei
 - Wasser und Kaffee für das leibliche Wohl
- Eine umfassende Einarbeitung und Weiterbildungsangebote sind für uns selbstverständlich.
- Der Arbeitsort in Kayhauserfeld liegt direkt zwischen dem Kurort Bad Zwischenahn und der Universitätsstadt Oldenburg. Die Nähe zur Autobahn A28 und Parkmöglichkeiten direkt vor der Tür sowie eine sehr gute Busanbindung garantieren eine prima Erreichbarkeit.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung.

DUO Collection
Import Vertriebsgesellschaft mbH
Frau Anna Groeger
Käthe-Kruse-Straße 5
26160 Bad Zwischenahn
04403 – 81046-21
bewerbung@duo-collection.com
www.duo-collection.com