

Wir sind ein stetig wachsender, mittelständischer Möbelgroßhändler. Als inhabergeführtes Unternehmen importieren wir Bürodrehstühle, Fernsehsessel sowie andere Kleinmöbel aus Asien. Unser Kundenkreis aus Deutschland und dem europäischen Ausland umfasst filialisierte Möbelhäuser, Möbeleinzelhändler, Online- und Versandhändler.



Als verkaufstarke Persönlichkeit sehen Sie Ihre Zukunft im Vertrieb? Werden Sie Teil unseres motivierten Teams und gestalten die positive Unternehmensentwicklung mit!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Vollzeit (40 Stunden/Woche) einen

Außendienstmitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Nach einer umfassenden Einarbeitung übernehmen Sie die eigenverantwortliche und proaktive Betreuung, die Beratung und den Potentialausbau von Bestandskunden im bundesweiten Möbeleinzelhandel.
- Zudem gehen Sie aktiv auf Neukundengewinnung im Möbeleinzelhandel und bauen langanhaltende Kundenbeziehungen systematisch auf und aus.
- Mit unserem Ausstellungssprinter (3,5 t) bereisen Sie regelmäßig unsere Kunden in ganz Deutschland und präsentieren und beraten vor Ort.
- Sie nehmen an regionalen und überregionalen (Verkaufs-) Messen teil und unterstützen bei der Organisation und Umsetzung.
- Durch kontinuierliche Beobachtung und Analyse von Veränderungen und Potentialen der Markt- sowie Wettbewerbssituation unterstützen Sie die Kollegen im Produktmanagement und bauen auf eine enge Zusammenarbeit.
- Sie haben die Umsatzverantwortlichkeit für die Vertriebsregion / Vertriebskanal.

Ihr Profil:

- Nach einer kaufmännischen oder technischen Berufsausbildung konnten Sie bereits einige Jahre erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb / Außendienst oder vertriebsnahen Bereichen sammeln, bevorzugt in der Möbelbranche.
- Idealerweise haben Sie solide Branchenkenntnisse im Möbeleinzelhandel oder im Großhandelsbereich von (Möbel-) Importware gesammelt.
- Auch bieten wir Quereinsteigern, z.B. mit langjähriger Verkaufserfahrung im Möbeleinzelhandel, die Chance für den nächsten Karriereschritt.
- Als leidenschaftlicher Verkäufer mit freundlichem und seriösem Auftreten überzeugen Sie durch die zu einem Mittelstandsunternehmen gehörende Authentizität.
- Sie sind stark in der abschlussorientierten Verhandlungsführung und zeichnen sich als verlässlicher sowie serviceorientierter und kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden aus.

- Eine selbstständige Denk- und Arbeitsweise sowie die eigenverantwortliche Organisation Ihrer Kundenbesuche bei engagiertem Einsatz zeichnen Sie aus.
- Im Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel, sind Sie geübt und verfügen idealerweise über Kenntnisse in Microsoft Dynamics / Navision
- Uneingeschränkte Reisebereitschaft, da Sie deutschlandweit, ggf. auch mehrtägig, unterwegs sind.

Unser Angebot:

Als in der Branche bekanntes und wertgeschätztes Unternehmen bieten wir Ihnen bei flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen eine verantwortungsvolle sowie abwechslungsreiche Tätigkeit mit großer Selbstständigkeit und Entwicklungspotential. Unterstützt werden Sie sowohl durch eine intensive Einarbeitung als auch von einem kompetenten und engagierten Innendienst. Neben einem motivierenden, fairen Festgehalt und einer leistungsorientierten Vergütung stehen Ihnen ein PKW (auch zur privaten Nutzung), Laptop, Tablet und Mobiltelefon zur Verfügung.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: **bewerbung@duo-collection.com**

Duo Collection Import Vertriebsgesellschaft mbH
Frau Anna Groeger
Käthe-Kruse-Str. 5 • 26160 Bad Zwischenahn
E-Mail: bewerbung@duo-collection.com