

Wir sind ein stetig wachsender, im Markt hervorragend etablierter, mittelständischer Möbelgroßhändler. Als inhabergeführtes Unternehmen entwickeln und importieren wir gemeinsam mit langjährigen Lieferanten Bürodrehstühle, Gaming-Möbel, Fernsehsessel, Essgruppen sowie andere Kleinmöbel. Unser Kundenkreis aus Deutschland und dem europäischen Ausland umfasst den (filialisierten) Möbeleinzelhandel, sowie Online- und Versandhändler.



Sie möchten im Vertriebsinnendienst die Verantwortung für einen reibungslosen Ablauf unserer Verkaufsprozesse übernehmen und als wichtige Schnittstelle zwischen Kunden, Logistik und Vertrieb agieren? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit unbefristet in Vollzeit (40 Std./Woche) für unseren:

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- **Auftragsabwicklung:**
 - Auftragsannahme und Erstellung von Auftragsbestätigungen
 - Übergabe der Aufträge für die Auslieferung an unseren Spediteur
 - Überwachung der termingerechten Auslieferung
 - Klärung von Unstimmigkeiten und Bearbeitung von Lieferdifferenzen
 - Faktura von Aufträgen nach Auslieferung
- **Disposition:**
 - Planung und Steuerung von Handelswaren für das Lagersortiment
- **Kundenbetreuung:**
 - Proaktive Betreuung bestehender Kunden
 - Bearbeitung von Anfragen und Anliegen
- **Daten- und Systempflege:**
 - Pflege von Kundenstammdaten sowie der Preis- und Konditionslisten
- **Prozessoptimierung**
 - Aktive Mitwirkung an der Weiterentwicklung interner Prozesse

Ihr Profil:

Sie arbeiten strukturiert, serviceorientiert und behalten auch in einem dynamischen Umfeld stets den Überblick.

Darüber hinaus bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren Position
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen (idealerweise Microsoft Business Central) sowie MS Office, insbesondere Excel
- Hohe IT- und Prozessaffinität
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise

Unser Angebot:

- Ein abwechslungsreicher Arbeitsalltag in wichtiger Schnittstellenfunktion
- Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege, sodass Ihre Ideen tatsächlich umgesetzt werden
- Ein Arbeitsumfeld, in dem Zusammenarbeit pragmatisch, direkt und auf Augenhöhe funktioniert

Rahmenbedingungen & Benefits:

- 30 Tage Urlaub sowie arbeitsfrei an Heiligabend und Silvester
- Attraktive Vergütung inkl. Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Fahrtkostenzuschuss, Firmenfitness (Hansefit) und Dienstrad-Leasing
- Moderne, klimatisierte Arbeitsplätze sowie kostenfreie Getränke
- Gute Erreichbarkeit (A28, Parkplätze, Busanbindung)
- Strukturierte Einarbeitung und Unterstützung bei Ihrer fachlichen Weiterentwicklung

Interessiert?

Wenn Sie eine Position suchen, in der Sie nicht nur abarbeiten, sondern aktiv mitgestalten können, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Duo Collection
Import Vertriebsgesellschaft mbH
Frau Anna Groeger
Käthe-Kruse-Straße 5
26160 Bad Zwischenahn
04403 - 81046-21
bewerbung@duo-collection.com
www.duo-collection.com